

Verkäufer-Entwicklungsprogramm zum High Performer

8-teiliges Training in Nürnberg bzw. online

Kennen Sie das auch?

- Muss Vertrieb aktuell bei Ihnen neu gedacht werden?
- Haben Sie auch das Gefühl, dass Sie mehr Abschlüsse machen könnten?
- Stört es Sie, dass Ihre Kunden immer feilschen und Sie Nachlässe gewähren müssen?

Dann ist das INtem®-Training „Verkäufer-Entwicklungsprogramm zum High Performer“ genau das Richtige für Sie.

Das erwartet Sie:

Mit Ihrer Teilnahme an dem Training erlernen Sie, wie Sie Umsatzblockaden durchbrechen. Gewinnen Sie mehr vielversprechende Kontakte zu möglichen Kunden und erzielen Sie mehr Abschlüsse. Verstehen Sie, wie Ihre Kunden ticken, damit Sie Ihre Angebote exakt auf die Bedürfnisse der Kunden zuschneiden können. Machen Sie sich unersetzbar – bei Ihren Kunden und in Ihrem Unternehmen.

Ihr Vorteil:

Langweilige Seminare sind unnötig. Der akkreditierte INtem®-Trainer zeigt Ihnen in dem praxisnahen Verkäufer-Entwicklungsprogramm, wie Sie sofort mehr verkaufen.

Wir laden Sie herzlich ein zu dem Verkäufer-Entwicklungsprogramm. Lernen und staunen Sie, wie Sie Ihre Umsatzziele noch erfolgreicher und zufriedener erreichen. Fördern Sie Ihre Kreativität, Eigeninitiative und Ihr Selbstvertrauen – praxisnah und Erfolg versprechend.

Zielgruppe:

Dieses Seminar richtet sich an alle Unternehmer, Verkäufer, Innendienstmitarbeiter, Key-Accounter und Vertriebsleiter, die mehr Umsatz machen möchten.

Auszug aus den Trainingsinhalten:

- Analyse der Kundenwünsche durch Ziel-, Verständnis- und Wertefragen
- Kontaktstapel
- Zustandsmanagement und Entwicklungsziele
- Die drei Säulen des Verkaufserfolgs
- Der fünfstufige Einkaufsprozess
- Nutzenargumentation, Erklärung der Leistung und Beweisführung
- Nonverbale Kommunikation und Ausarbeitung persönlicher Stärken
- Kundenbeziehungsanalyse und Beziehungsmanagement
- Nutzenmatrix
- Kreative Gesprächseinstiege und aktives Verkaufen
- Digital verkaufen
- Preispräsentation
- Unterbewusstsein und innere Einstellung
- Social Selling



INtem® Trainergruppe
Seßler & Partner GmbH
Mallastraße 69–73
68219 Mannheim

Anmeldung zum Training: Verkäufer-Entwicklungsprogramm zum High Performer

Veranstaltungstermine

- Teil 1: Donnerstag, 28.07.2022 09:00 – 17:00 Uhr
in Nürnberg Präsenztermin 8 Std.
- Teil 2: Montag, Online 08.08.2022 09:00 – 12:00 Uhr
- Teil 3: Montag, Online 29.08.2022 09:00 – 12:00 Uhr
- Teil 4: Donnerstag, 15.09.2022 09:00 – 17:00 Uhr
in Nürnberg Präsenztermin 8 Std.
- Teil 5: Freitag, Online 30.09.2022 09:00 – 12:00 Uhr
- Teil 6: Donnerstag, Online 06.10.2022 09:00 – 12:00 Uhr
- Teil 7: Donnerstag, Online 20.10.2022 09:00 – 12:00 Uhr
- Teil 8: Donnerstag, 03.11.2022 09:00 – 17:00 Uhr
in Nürnberg Präsenztermin 8 Std.

Ihre Investition

Die Gebühr für das Training beträgt:
2.450,- € zzgl. MwSt. (2.915,50 € brutto) inkl. aller
Teilnehmerunterlagen und Zertifikat, Getränke,
Pausenverpflegung.

Veranstaltungsort

Nürnberg. Der genaue Veranstaltungsort wird Ihnen
mit Ihrer Anmeldebestätigung bekannt gegeben.

**Die Teilnahmegebühr wird in Rechnung gestellt und
ist 10 Tage vor Trainingsbeginn fällig und ohne weitere
Abzüge zahlbar.**



Garantie:

Nach Eingang der Anmeldung haben Sie ein Widerrufsrecht von 14 Tagen. Innerhalb dieser Zeit können Sie die Trainingsteilnahme schriftlich per Brief/Mail/Fax absagen.

Ja, wir melden uns mit ___ Person/en für das Verkaufstraining an:

Teilnehmer

1. Name, Vorname

Straße, Nr.

PLZ, Ort

Telefon, E-Mail

2. Name, Vorname

Straße, Nr.

PLZ, Ort

Telefon, E-Mail

Rechnungsstellung

Firma

Name

Straße, Nr.

PLZ, Ort

Land

Mit meiner Unterschrift bestätige ich, alle Informationen auf diesem Blatt sowie dem Flyer sorgfältig gelesen zu haben und melde mich verbindlich zu dem Training an. Es gelten die AGB.



Datum, Unterschrift